

ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ



МАРКЕТИНГ ПЛАН

MARSO – стремительно развивающаяся компания в сфере MLM.

Несмотря на десятки мифов, сетевой бизнес всегда был и остаётся одним из самых результативных и, что важно, актуальных в 21 веке способов получить финансовую независимость в нашем молниеносно меняющемся мире.

Наш базовый продукт – парфюм.

Парфюмерные компоненты приобретаются в зарекомендовавшей себя на рынке парфюмерии компании Parfums Plus, расположенной в самом сердце Грасса, где созданы ультрасовременные производственные объекты с передовым оборудованием.

MARSO – это море и солнце (в переводе с итальянского mare – море, sole – солнце).

Компания MARSO даёт начало вашему личному бизнесу, а море и солнце благоприятствуют его эволюции в высокосовременный вид.

MARSO

ВОЗМОЖНОСТИ С MARSO



- Приобретать и пользоваться премиальным парфюмом по выгодной цене
- Продавать качественную продукцию и получать от этого доход
- Заводить интересные знакомства и создавать свою команду единомышленников
- Развиваться в маркетинге и стать финансово независимым
- Получать щедрые подарки и приятные бонусы просто за то, что вы с нами
- Быть свободным и распоряжаться своим временем самостоятельно на 100%

MARSO



ДЛЯ ПАРТНЁРА:

Покупка на 90 баллов и больше за расчётный период.

Данный статус присваивается навсегда при выполнении необходимых условий.

Партнёр имеет доступ ко всем видам бонусов и подарков.

ДЛЯ КЛИЕНТА:

Покупка менее, чем на 90 баллов за расчётный период.

Чтобы перейти в статус партнёра, достаточно выполнить покупку более чем на 90 баллов.

Клиент имеет доступ к спонсорскому подарку, товарному кешбэку и подаркам за накопленный личный объём.

ЧТОБЫ СТАТЬ ПАРТНЁРОМ

Достаточно покупки продукции на сумму от 90 баллов за расчётный период – это 6 флаконов парфюма MARSO

Базовый продукт – любой парфюм 30 мл,

Цена для будущего партнёра 1690 , что равноценно 15 маркетинговым баллам

1 маркетинговый балл = 80 бонусов



НАЗВАНИЯ И ХАРАКТЕРИСТИКИ БОНУСОВ

Главный бонус:

8 поколений по 7 % от баллового товарооборота

Спонсорский подарок:

15 % от покупок на 1 поколении

Стартовый бонус:

до 70 % от Главного бонуса

Товарный кешбэк:

достигает 20 % от балловой стоимости продукта

Парфюмерные каникулы:

туристическое путешествие в подарок

Подарки за НЛО:

100 баллов и 500 баллов за накопленные покупки

Автомобильная программа

Бонусы по второй части маркетинг плана

Промоушены, акции, розыгрыши

- **ЛО** –

Личный объём складывается из ваших личных покупок в течение расчётного периода.

- **НЛО** –

Накопленный личный объём складывается из всех ваших личных покупок.

- **Ветка** –

Структура за лично приглашённым человеком (расположен в вашем 1 поколении).

- **ОВ** –

Объём ветки складывается из ЛО партнёра в вашем 1 поколении и объёма всех покупок его структуры за расчётный период.

- **ГО** –

Групповой объём состоит из всего объёма вашей структуры (сумма объёмов всех ваших веток (ОВ) плюс ваш ЛО).

- **Активность** –

Покупка продукции на 30 баллов за период даёт право для партнёров компании на все доступные виды вознаграждений, бонусов и подарков за этот расчётный период.

*Также «**активность**» получает партнёр без личной покупки, который в данный период пригласил нового человека, совершившего покупку на 90 баллов.*

- **Балл** – Расчётная маркетинговая единица.

Бонусы начисляются от балловой стоимости товара.

1 балл = 80 бонусов

- **Структура** –
Классическая линейная сеть, в которой:
вами приглашённые люди – это ваше первое поколение,
их приглашённые – это ваше второе поколение и так далее.
Без ограничений по ширине и глубине.
- **Расчётный период** –
Срок, за который производится маркетинговый расчёт для
начисления бонусов.
- **Розничный доход** – Наценка 40 % от цены компании
(при продаже продукта в розницу).
- **Расчётный бонусный счёт на сайте компании** –
Счёт для начисления денежных средств в бонусном
эквиваленте за Главный и Стартовый бонус.
С этого счёта партнёры могут покупать продукт,
переводить друг другу средства (на бонусный счёт)
и выводить их согласно правилам компании.
- **Подарочный товарный счёт на сайте** –
Счёт для начисления подарков в бонусном эквиваленте за
кешбэк, спонсорский подарок, подарки за НЛО.
Возможен перевод баллов с расчётного бонусного счёта на
подарочный.

ГЛАВНЫЙ БОНУС

Вознаграждение за создание партнёрской и клиентской сети до 8 поколения в глубину

От баллового товарооборота на каждом поколении своей структуры вы получаете процент, определённый квалификационным рангом.

Для определения глубины бонусной оплаты по структуре одновременно учитываются четыре условия достижения квалификаций.

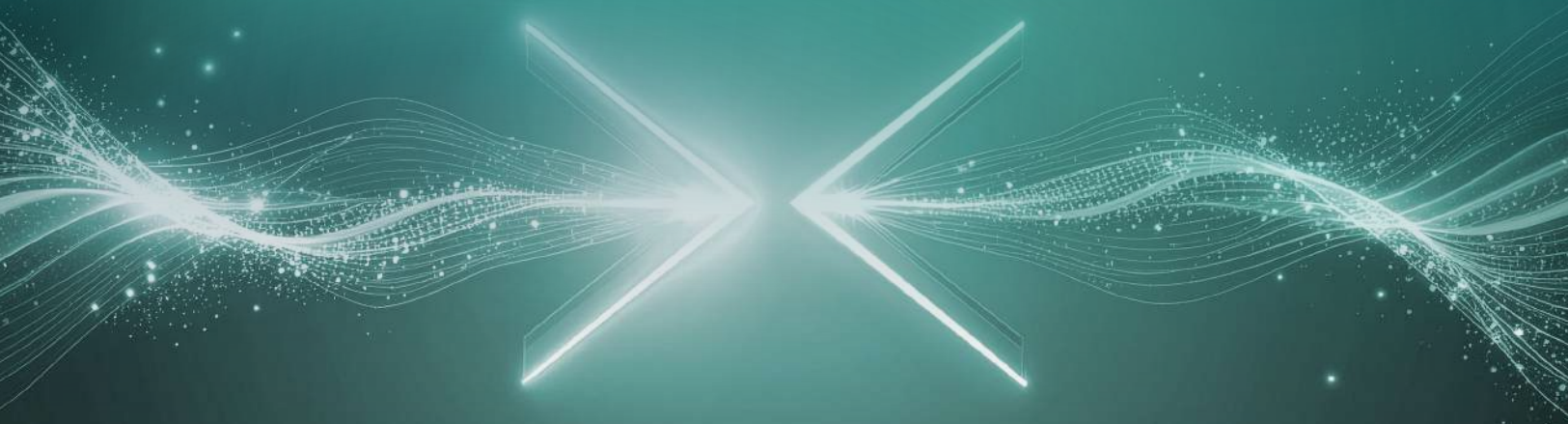
ЛП – лично приглашённые партнёры
(не клиенты).

Количество активных партнёров на первом поколении по итогам периода.

НЛО – накопленный личный объём.

Объём покупок в баллах за всё время с момента регистрации.

В 4–8 поколениях необходима личная покупка комплекта (их накопленное количество).



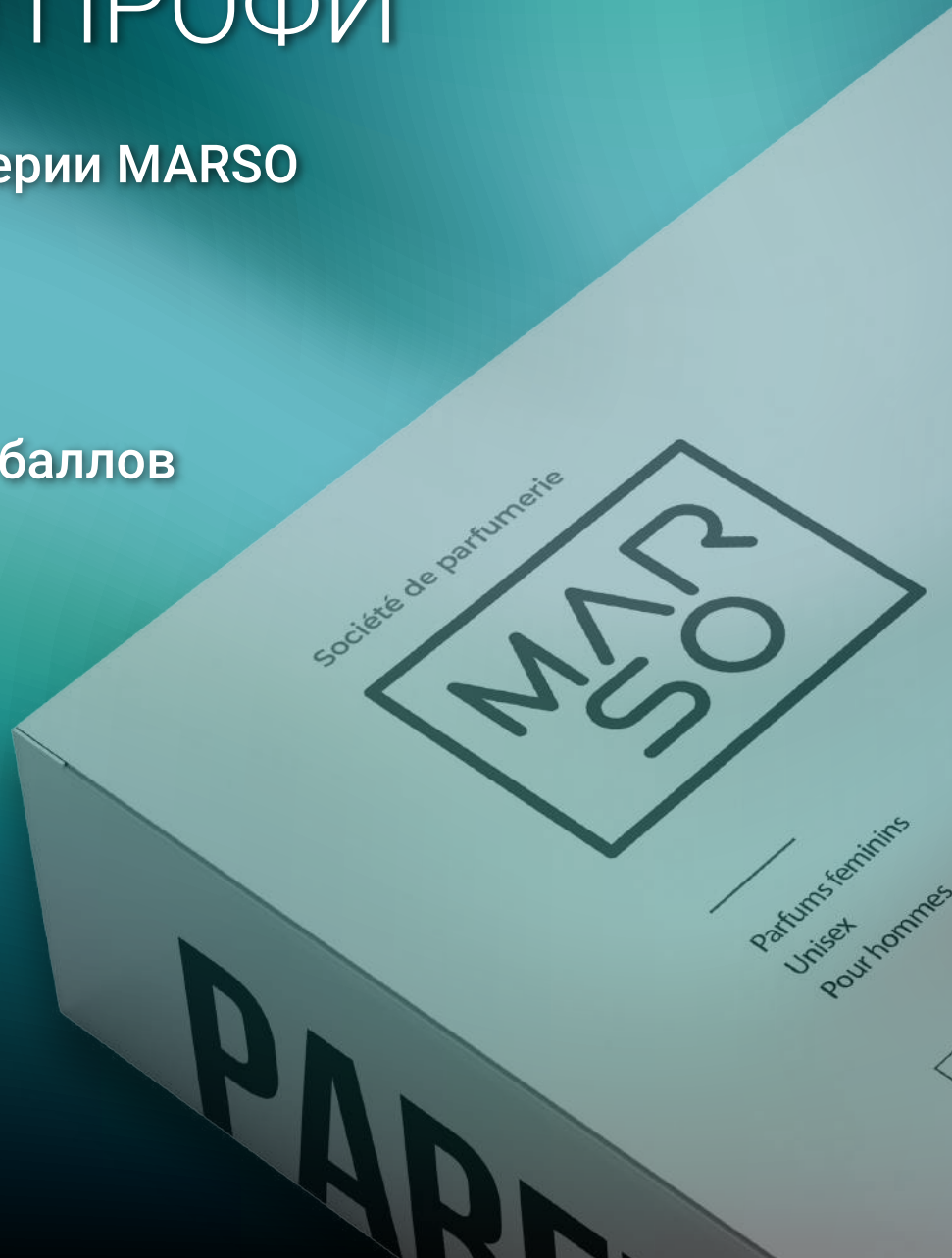
НАЗВАНИЕ КВАЛИФИКАЦИИ	БОНУСНЫЙ ПРОЦЕНТ ПО ПОКОЛЕНИЯМ СТРУКТУРЫ	УСЛОВИЯ КВАЛИФИКАЦИИ ПО ГЛАВНОМУ БОНУСУ		
		Активные ЛП партнёры	НЛО (балл) комплект (шт.)	Количество веток с ОВ
СТАРТ	1 поколение 7%	-	-	-
СТАРТ	2 поколение 7%	-	-	-
МЕНЕДЖЕР Silver	3 поколение 7%	2	-	-
МЕНЕДЖЕР Gold	4 поколение 7%	3	1 комплект	-
МЕНЕДЖЕР Platinum	5 поколение 7%	5	700 1 комплект	2 ветки по 900
ДИРЕКТОР Silver	6 поколение 7%	6	2000 2 комплекта	2 ветки по 5000
ДИРЕКТОР Gold	7 поколение 7%	9	5000 3 комплекта	3 ветки по 10000
ДИРЕКТОР Platinum	8 поколение 7%	12	8000 5 комплектов	4 ветки по 30000
ДИРЕКТОР Diamond	9 поколение 5%	15	11000 5 комплектов	5 веток по 50000

КОМПЛЕКТ “ПАРФЮМ ПРОФИ”

Коллекция парфюмерии MARSO

30 флаконов

45000 бонусов =
470 маркетинговых баллов



ПРИМЕР РАСЧЁТА ГЛАВНОГО БОНУСА

Для простоты расчёта допустим, что у каждого вашего партнёра в структуре по 3 активных партнёра

Вы – Директор Silver



У ВАС 6 АКТИВНЫХ ПАРТНЁРОВ
в 1 поколении



ВЫ ПРИОБРЕЛИ 2 КОМПЛЕКТА
и у вас НЛО 2000 баллов



У ВАС 2 ВЕТКИ
с ГО по 5000 баллов

1 поколение – 180 баллов
2 поколение – 540 баллов
3 поколение – 1620 баллов
4 поколение – 4860 баллов
5 поколение – 14580 баллов
6 поколение – 43740 баллов

Главный бонус составит:

$180 * 7\% + 540 * 7\% + 1620 * 7\% + 4860 * 7\% + 14580 * 7\% + 43740 * 7\% = 4586$ баллов

Что равняется 366880 бонусов.

СПОНСОРСКИЙ БОНУС

Начисляется за успешную работу с лично приглашёнными партнёрами и клиентами

То есть спонсорский бонус начисляется за товарооборот в 1 поколении за расчётный период

Спонсорский бонус составляет 15% от баллов всех покупок в 1 поколении!

Начисляется на подарочный счёт партнёра или клиента, сделавших "активность"



СТАРТОВЫЙ БОНУС

Действует 7 расчётных периодов с момента регистрации партнёра в компании

70%	от главного бонуса 1 период
60%	от главного бонуса 2 период
50%	от главного бонуса 3 период
40%	от главного бонуса 4 период
30%	от главного бонуса 5 период
20%	от главного бонуса 6 период
10%	от главного бонуса 7 период

Пояснение: днём отсчёта является именно день регистрации, а не день покупки продукта.

Например, регистрация произошла 29 сентября, значит, первым периодом начисления стартового бонуса является период, в который входит 29 сентября.

ТОВАРНЫЙ КЕШБЭК

Товарный кешбэк позволяет получать подарки за личные покупки и достигает 20% от балловой стоимости продукта.

Это знак уважения компании для постоянных покупателей.

Товарный кешбэк начисляется на подарочный счёт партнёрам и клиентам по итогам расчётного периода.

За покупки в свой 1-й период покупок ТК = 0%

За покупки в свой 2-й период покупок ТК = 5%

За покупки в свой 3-й период покупок ТК = 8%

За покупки в свой 4-й период покупок ТК = 11%

За покупки в свой 5-й период покупок ТК = 14%

За покупки в свой 6-й период покупок ТК = 17%

За покупки в свой 7-й период покупок ТК = 20%

За дальнейшие покупки ТК = 20%

Стартовая покупка — это самая первая покупка партнёра или клиента.

В период стартовой покупки товарный кешбэк не начисляется.

Если покупки в период не было, то и «счётчик периодов покупок» не меняется.



ПАРФЮМЕРНЫЕ КАНИКУЛЫ

Парфюмерные каникулы с компанией и с командой единомышленников в интересных местах мира!

Тур в подарок от компании для каждого партнёра, который в накопительном режиме получил по главному бонусу **3000 баллов!**

Подарок предоставляется один раз при соблюдении правил клуба MARSO.



ПОДАРКИ ЗА НАКОПЛЕННЫЙ ЛИЧНЫЙ ОБЪЁМ

Подарки покупателям за накопленную балловую сумму всех покупок, сделанных в компании с момента регистрации.

Когда ваш НЛО достигнет 1000 баллов и 5000 баллов — вы получите подарки!

За 1000 баллов — подарок 100 баллов (8000 бонусов) на подарочный счёт на сайте компании.

За 5000 баллов — подарок 500 баллов (40000 бонусов) на подарочный счёт на сайте компании.



АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОГРАММА SILVER ДИРЕКТОР

В автопрограмме участвуют партнёры, которые три периода подряд закрывали квалификацию Директор Silver.

По автопрограмме Директора Silver за расчётный период получают:
либо 250 баллов (вы брендируете свой авто согласно утвержденному дизайну)

либо 200 баллов на бонусный счет.

При условии закрытия периода с количеством 700 и более баллов по главному бонусу.

Если партнёр не выполнил условия, то за данный расчётный период оплата не производится.

Партнёр выбывает из автопрограммы, если не подтверждает квалификацию Директор Silver.

Для возобновления автомобильной программы нужно снова в течение трёх периодов подряд удержать квалификацию Директор Silver.



АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОГРАММА ДИРЕКТОР GOLD

В автопрограмме участвуют те партнёры, которые три раза подряд закрыли квалификацию Директор Gold.

Первый вариант.

Если ваш автомобиль не старше 1 года и вы брендируете его, выплата на бонусный счёт составляет 120 000 бонусов. При этом вы не участвуете во второй части маркетинг плана.

Второй вариант.

Вы выбираете новый автомобиль в автосалоне до 3,5 млн и мы вам его покупаем.



АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОГРАММА ДИРЕКТОР PLATINUM

В автопрограмме участвуют те партнёры, которые три раза подряд закрыли квалификацию Директор Platinum.

Первый вариант.

Если ваш автомобиль не старше 1 года и вы брендируете его, выплата на бонусный счёт составляет 120 000 бонусов.

Второй вариант.

Вы выбираете новый автомобиль в автосалоне до 3,5 млн и мы вам его покупаем.



АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОГРАММА ДИРЕКТОР DIAMOND

В автопрограмме участвуют те партнёры, которые три раза подряд закрыли квалификацию Директор Diamond.

Первый вариант.

Если ваш автомобиль не старше 1 года и вы брендируете его, выплата на бонусный счёт составляет 120 000 бонусов.

Второй вариант.

Вы выбираете новый автомобиль в автосалоне до 5 млн и мы вам его покупаем.



ПРОМОУШЕНЫ. АКЦИИ. РОЗЫГРЫШИ.

Компания проводит разные дополнительные акции, промоушены и розыгрыши.

Акции и промоушены могут касаться изменения цен, баллов или процентов по бонусам, а также вводить дополнительные условия для премий и подарков.

РОЗНИЧНЫЙ БОНУС

Розничный бонус является торговой наценкой партнёра компании, если он продаёт в розницу купленный им на сайте компании товар.

Эта наценка составляет **40% от цены на сайте.**
Компания оставляет за собой право корректировать и улучшать данный маркетинговый план.



ВТОРАЯ ЧАСТЬ МАРКЕТИНГ ПЛАНА

Компания выплачивает определённый процент от баллового оборота за период и распределяет между партнёрами:

0.75% делится поровну между директорами Diamond.

1 % – делится поровну между директорами квалификации «Platinum»

2 % – распределяются между всеми директорами квалификации «Gold» и «Silver»

0,5 % делится поровну между менеджерами Platinum с двумя ветками ОВ не менее 3000 баллов каждая и периодом работы в компании не более двух лет, но не более 60% от вознаграждения квалификации директор Silver.

Согласно коэффициентам, указанным в таблице:

КВАЛИФИКАЦИЯ	КОЭФФИЦИЕНТ ВЫПЛАТ
Директор Gold	3
Директор Silver	1

Балловый оборот компании в расчётном периоде:

1 000 000 баллов

Количество баллов к расчёту:

$1\ 000\ 000 * 1\ \% = 10\ 000$ баллов

$1\ 000\ 000 * 2\ \% = 20\ 000$ баллов

Квалификации закрыли:

Директор Platinum – 2 партнёра

Директор Gold – 5 партнёров

Директор Silver – 18 партнёров

Сумма коэффициентов выплат директоров Gold и Silver составит: $5 * 3 + 18 * 1 = 33$

Директор Platinum получит: $10\ 000 / 2 * 80 = 400\ 000$ бонусов

Директор Gold получит: $20\ 000 / 33 * 3 * 80 = 145\ 455$ бонусов

Директор Silver получит: $20\ 000 / 33 * 1 * 80 = 48\ 485$ бонусов



MARSO.SU

